

SONAE COM

RESULTADOS  
CONSOLIDADOS  
2013



#### *Notas Introdutórias*

*Até 26 de agosto de 2013, a Optimus – SGPS, S.A. era integralmente detida pela Sonaecom, SGPS, S.A.. No entanto, após a concretização da fusão entre a Optimus – SGPS, S.A. e a ZON - Serviços de Telecomunicações e Multimédia, SGPS, S.A, a Sonaecom detém, desde 27 de agosto de 2013, uma participação de 50% no capital da ZOPT, SGPS, S.A. que, por sua vez, detém uma participação de 50,01% no capital da ZON OPTIMUS, SGPS, S.A..*

*Adicionalmente, a Sonaecom deteve, até 25 de fevereiro de 2014, uma participação direta de 7,28% no capital da ZON OPTIMUS, SGPS, S.A.. Após essa data, na sequência da oferta pública de aquisição geral e voluntária de ações próprias lançada pela Sonaecom, a participação direta no capital social da ZON OPTIMUS foi reduzida para 2,14%.*

*O portefólio da Sonaecom inclui, ainda, 100% das áreas de Software e Sistemas de Informação (SSI) e Público, cujos resultados são integralmente consolidados.*

*A informação financeira consolidada contida neste reporte é baseada em Demonstrações Financeiras auditadas, preparadas de acordo com as Normas Internacionais de Relato Financeiro (IAS/IFRS), emitidas pelo International Accounting Standards Board (IASB), tal como adotadas pela União Europeia.*

*Na sequência da operação de consolidação entre a ZON - Serviços de Telecomunicações e Multimédia, SGPS, S.A. e a Optimus - SGPS, S.A., a Sonaecom, SGPS, S.A. ajustou as suas Demonstrações Financeiras de 2012 e 2013 considerando a Optimus, SGPS, S.A. como uma operação descontinuada. Desde o final de agosto de 2013, é utilizado o método de equivalência patrimonial para refletir os resultados da ZOPT, SGPS, S.A.. A participação direta de 7,28% no capital da ZON OPTIMUS, SGPS, S.A. é registada como 'Investimento ao justo valor através de resultados'.*

## Mensagem do CEO

*A Sonaecom alcançou em 2013 o seu principal objetivo estratégico com a concretização da fusão da Optimus com a Zon.*

*Com esta operação foi possível assegurar uma posição de influência de controlo num operador claramente sustentável, com uma estrutura acionista forte e comprometida com o setor, e com privilegiadas condições para ambicionar uma posição de liderança em Portugal e ao mesmo tempo crescer internacionalmente.*

*O mercado de capitais reagiu muito positivamente, tendo a cotação da Sonaecom valorizado mais de 73% em 2013.*

*Como consequência desta operação o principal ativo da Sonaecom passou a ser uma participação numa sociedade cotada o que levou o Conselho de Administração a lançar em 29 de outubro de 2013 uma Oferta Pública de Aquisição de Ações Próprias, tendo como contrapartida ações da ZON OPTIMUS, permitindo assim aos seus acionistas a exposição direta ao título mais próximo do investimento em telecomunicações.*

*De igual forma, a reação do mercado de capitais foi muito positiva tendo-se traduzido, já em 2014, numa aceitação superior a 62%, conduzindo o free-float a valores próximos de 10% que ditaram a natural exclusão do PSI 20.*

*Fez-se assim um ciclo da vida da Sonaecom que, em pouco mais de 15 anos e tendo começado do zero, revolucionou o mercado das telecomunicações em Portugal onde se afirmou como o seu agente mais inconformado, ativo e inovador.*

*O resultado fica-se a dever ao suporte permanente dos acionistas que aliaram exigência, resiliência e confiança mas sobretudo à extraordinária equipa de colaboradores da Sonaecom que fazendo uso da sua enorme energia e competência, não esmoreceu perante as inúmeras dificuldades do percurso e sempre acreditou no mérito da sua missão.*

Ângelo Paupério, CEO da Sonaecom

## 1. Destaques

- Volume de Negócios a aumentar 12,1% face a 2012, para 117,0 milhões de euros
- EBT a aumentar de forma significativa para 107,6 milhões de euros, um aumento de 42,7%
- Resultado Líquido a crescer 37,7%, para 103,8 milhões de euros
- Dívida Líquida negativa de 162,1 milhões de euros (Posição de *cash* de 188,0 milhões de euros)

Milhões de euros	4T12 <sup>(R)</sup>	4T13	Δ 13/12	3T13	q.o.q.	2012 <sup>(R)</sup>	2013	Δ 13/12
DEM. RESULTADOS CONSOLIDADOS								
Volume de Negócios	26,1	30,2	15,9%	29,3	3,2%	104,3	117,0	12,1%
Receitas de Serviço	19,7	22,1	12,6%	20,7	6,9%	72,1	83,9	16,4%
Vendas de Equipamento	6,4	8,1	25,9%	8,5	-5,7%	32,2	33,1	2,5%
Custos Operacionais	28,6	27,1	-5,2%	29,5	-8,2%	111,5	113,8	2,1%
EBITDA	21,0	0,7	-96,8%	19,7	-96,6%	103,5	71,7	-30,8%
EBITDA do portefólio <sup>(1)</sup>	-1,6	3,3	-	1,5	121,7%	-5,1	5,9	-
MEP <sup>(2)</sup>	-0,4	-2,7	-	1,9	-	0,0	-0,5	-
Operações Descontinuadas <sup>(3)</sup>	22,9	0,0	-100,0%	16,2	-100,0%	108,6	66,2	-39,0%
Margem EBITDA do portefólio (%)	-6,0%	11,0%	17,0pp	5,1%	5,9pp	-4,9%	5,1%	9,9pp
Depreciações e Amortizações	5,6	1,4	-75,2%	2,2	-35,0%	14,1	6,6	-53,0%
EBIT	15,4	-0,7	-	17,5	-	89,4	65,0	-27,3%
Resultados Financeiros	-4,0	37,6	-	11,6	-	-13,9	42,6	-
Outros Resultados Financeiros <sup>(4)</sup>	0,0	37,5	-	9,1	-	0,0	46,6	-
EBT	11,3	36,8	-	29,1	26,7%	75,4	107,6	42,7%
Impostos	0,2	-1,1	-	-0,9	-27,0%	0,0	-3,9	-
Resultado Líquido (Atribuível ao Grupo)	11,5	35,8	-	28,2	26,9%	75,4	103,8	37,7%

(1) Inclui os negócios integralmente consolidados pela Sonaecom; (2) Inclui a participação de 50% na Unipress, a participação de 50% na Infosystems, a participação de 45% na SIRS e, desde o final de agosto de 2013, a participação de 50% na ZOPT; (3) Inclui o contributo da Optimus até à concretização da fusão entre a ZON e a Optimus, i.e., até ao final de agosto de 2013; (4) Refere-se à participação direta de 7,28% no capital da ZON OPTIMUS, registada como 'Investimento ao justo valor através de resultados', estando sujeita a flutuações nos títulos; (R) Os valores foram reexpressos, de modo a refletir a estrutura da Sonaecom, SGPS, S.A. após a concretização da fusão entre a ZON e a Optimus.

Milhões de euros	4T12	4T13	Δ 13/12	3T13	q.o.q.	2012	2013	Δ 13/12
BALANÇO CONSOLIDADO								
Total Ativo Líquido	1.898,9	1.227,1	-35,4%	1.195,2	2,7%	1.898,9	1.227,1	-35,4%
Investimentos	1,2	711,4	-	880,6	-19,2%	1,2	711,4	-
Liquidez	61,7	188,0	-	197,8	-4,9%	61,7	188,0	-
Capital Próprio	1.083,2	1.136,8	4,9%	1.102,6	3,1%	1.083,2	1.136,8	4,9%
Total Passivo	815,6	90,3	-88,9%	92,6	-2,5%	815,6	90,3	-88,9%
Dívida Bruta	376,5	25,9	-93,1%	29,5	-12,0%	376,5	25,9	-93,1%
Dívida Líquida	251,2	-162,1	-	-168,3	3,7%	251,2	-162,1	-

Nota: A informação de 2012 e 2013 foi reexpressa de forma a consolidar, pelo método de equivalência patrimonial, a participação de 50% na Unipress, a participação de 50% na Infosystems e a participação de 45% na SIRS.

## 2. Resultados Sonaecom 2013

O ano de 2013 foi marcado pela operação de consolidação entre a ZON e a OPTIMUS, que foi formalizada em agosto de 2013. Na sequência desta operação, a Sonaecom ajustou as demonstrações financeiras relativas a 2012 e 2013, de modo a refletir a estrutura resultante da fusão.

Neste sentido:

- os negócios da SSI e Público continuam a ser integralmente consolidados;
- a participação de 50% no capital da ZOPT (que detém uma participação de 50,01% na ZON OPTIMUS) é consolidada através do método de equivalência patrimonial desde o final de agosto de 2013;
- a Optimus é registada como uma operação descontinuada até ao final de agosto de 2013;
- a participação direta de 7,28% no capital da ZON OPTIMUS é registada como 'Investimento ao justo valor através de resultados', estando sujeita à flutuação dos títulos.

Os resultados da Sonaecom em 2013 foram particularmente positivos ao nível do Volume de Negócios, aumentando 12,1% face a 2012, para 117,0 milhões de euros. No que à rentabilidade operacional diz respeito, o EBITDA alcançou 71,7 milhões de euros, diminuindo 30,8%, maioritariamente devido à evolução do EBITDA das Operações Descontinuadas.

### 2.1. Resultados Consolidados

#### Volume de Negócios

Em 2013, o Volume de Negócios situou-se em 117,0 milhões de euros, mais 12,1% quando comparado com o ano anterior.

Este desempenho foi potenciado por um aumento de 16,4% nas Receitas de Serviço, motivado pela SSI, e ainda por um aumento de 2,5% nas Vendas de Equipamento.

#### Custos Operacionais

Os Custos Operacionais ascenderam a 113,8 milhões de euros, 2,1% acima de 2012. Apesar da diminuição de 1,3% verificada nos Custos Comerciais, as rubricas de Custos com o Pessoal e os Outros Custos Operacionais registaram um aumento face ao ano anterior, em virtude do aumento da atividade operacional na SSI.

#### EBITDA

O EBITDA totalizou 71,7 milhões de, menos 30,8% face a 2012, principalmente devido à evolução do EBITDA das Operações Descontinuadas.

O EBITDA Atribuível à Sonaecom, que resulta das empresas consolidadas pelo método de equivalência patrimonial, diminuiu de 0,0 milhões de euros para 0,5 milhões de euros negativos, impactado pela contribuição da ZOPT, que por sua vez depende da evolução do Resultado Líquido da ZON OPTIMUS, que diminuiu 44,5% face a 2012. Destacamos que a contribuição da ZON OPTIMUS para o EBITDA da Sonaecom foi, em 2013, de 0,5 milhões de euros negativos.

O EBITDA do portefólio totalizou 5,9 milhões de euros, registando uma melhoria de mais de 10 milhões de euros quando comparado com os 5,1 milhões de euros negativos registados em 2012.

A margem EBITDA do portefólio foi de 5,1%, aumentando 9,9pp face a 2012, beneficiando com a evolução do peso das Receitas de Serviço no Volume de Negócios, que aumentou de 69,1% para 71,7%.

#### Resultado Líquido

Não obstante o menor nível de Amortizações e Depreciações, o EBIT da Sonaecom diminuiu 27,3% em 2013, para 65,0 milhões de euros.

Os Resultados Financeiros registaram um desempenho muito positivo, alcançando 42,6 milhões de euros em 2013, beneficiando de maiores Proveitos Financeiros e menores Custos Financeiros. A participação direta no capital da ZON OPTIMUS registou um ganho de 37,5 milhões de euros entre 30 de setembro e 31 de dezembro de 2013, motivada pelo aumento da cotação dos títulos da empresa de 4,40 euros para 5,40 euros.

O EBT da Sonaecom aumentou de forma significativa, de 75,4 milhões de euros para 107,6 milhões de euros, uma variação de 42,7% face ao ano anterior.

O Resultado Líquido atribuível ao Grupo ascendeu a 103,8 milhões de euros, aumentando 37,7% quando comparado com 2012.

#### CAPEX Operacional

O CAPEX Operacional da Sonaecom aumentou de 5,8 milhões de euros para 7,9 milhões de euros, refletindo a evolução do CAPEX Operacional na divisão da SSI.

#### Estrutura de capital

A Dívida Bruta alcançou 29,5 milhões de euros, o que compara com 376,5 milhões de euros em 2012.

A Dívida Líquida totalizou um valor negativo e confortável de 162,1 milhões de euros, evidenciando, deste modo, uma posição de *cash* positiva. Este valor compara com 251,2 milhões de euros registados em 2012 e beneficiou da aquisição de 50% dos suprimentos da Sonaecom à ZOPT por parte da Kento Holding Limited e da Unitel International Holdings, B.V..

## 2.2. ZON OPTIMUS

- Nova estrutura organizacional implementada desde o final do ano, estando em curso o processo de reestruturação;
- Grande entusiasmo dos clientes pela oferta convergente, com a ZON4i a atingir 300 mil RGUs apenas 3 meses após o seu lançamento;
- EBITDA relativamente estável nos 536,6 milhões de euros, representando uma margem EBITDA de 37,6%, um aumento de 0,9pp face ao ano anterior;
- Resultado Líquido impactado por custos não recorrentes, sobretudo devido à fusão, que no total ascenderam a 60,9 milhões de euros no ano de 2013;
- Desempenho muito positivo do FCF Recorrente, que registou um acréscimo anual de 10,7% para 147,6 milhões de euros.

Milhões de euros	4T12	4T13	Δ 13/12	3T13	q.o.q.	2012	2013	Δ 13/12
<b>DESTAQUES ZON OPTIMUS</b>								
Volume de Negócios	370,0	356,3	-3,7%	361,6	-1,5%	1473,7	1426,8	-3,2%
EBITDA	127,9	118,3	-7,5%	139,9	-15,4%	541,4	536,6	-0,9%
Margem EBITDA (%)	34,6%	33,2%	0,2pp	38,7%		36,7%	37,6%	1,5pp
Resultado Líquido	21,5	-13,1	-	18,4	-	114,3	63,4	-44,5%
CAPEX	80,7	80,7	0,0%	61,6	31,0%	297,2	269,5	-9,3%
EBITDA-CAPEX	47,2	37,6	-20,3%	78,3	-52,0%	244,2	267,1	9,4%

E 2013, o Volume de Negócios da ZON OPTIMUS alcançou 1,4 mil milhões de euros, diminuindo 3,2% quando comparado com o ano anterior.

O EBITDA totalizou 536,6 milhões de euros, uma ligeira diminuição de 0,9% face a 2012. O CAPEX diminuiu de 297,2 milhões de euros para 269,5 milhões de euros, registando uma variação de 9,3%.

Em virtude do desempenho nas linhas de EBITDA e CAPEX, o EBITDA-CAPEX da ZON OPTIMUS aumentou 9,4% entre os dois períodos, para 267,1 milhões de euros.

Com o processo de integração a decorrer, o Resultado Líquido situou-se nos 63,4 milhões de euros, menos 44,5% face ao ano anterior.

### 2.3. Software e Sistemas de Informação (SSI)

Tendo alcançado um crescimento consistente desde o seu lançamento, no final de 2002, seguindo uma abordagem dinâmica na gestão do seu portefólio, a divisão da SSI é atualmente composta por quatro empresas do setor de IT/IS, focadas na expansão internacional.

A WeDo Technologies, líder no mercado mundial de *revenue assurance* e soluções de gestão de fraude para operadores de telecomunicações, continuou a expandir, em 2013, a sua presença internacional, ganhando novos projetos no mercado de *business assurance*. No final deste ano, as suas receitas internacionais representaram 77,4% do Volume de Negócios, um aumento de 16,3% em relação a 2012. A empresa ganhou 20 novos clientes e entrou em cinco novos países, encerrando 2013 com mais de 200 clientes em 90 países ao longo de cinco continentes. A WeDo Technologies assinou também acordos globais com dois grandes operadores de telecomunicações, elevando seu número total de *global accounts* para 12.

A Saphety reforçou a sua posição no mercado nacional local de soluções *purchase-to-pay*, otimização de processos e dados e sincronização de *media*. Aumentando a sua lista de clientes empresariais, a empresa lançou uma das soluções mais amplamente implementadas para documentação eletrónica associada aos transportes: SaphetyDrive. A empresa obteve, adicionalmente, a certificação das autoridades fiscais nacionais para seu *software* SaphetyDoc, o SaphetyDoc+.

Internacionalmente, a empresa manteve-se focada nos mercados da América do Sul e Europa. Durante 2013, a Saphety investiu fortemente na sua expansão para novos países, abrindo novos escritórios no Brasil e na Colômbia. Em paralelo, a Saphety assinou acordos de parceria no Báltico, Cazaquistão, México e Quênia.

A Mainroad é focada em *outsourcing* de IT. A sua oferta abrangente inclui IT managed services, IT security, continuidade do negócio e *cloud computing*. Apoiada nos seus *data centers*, a Mainroad assegura a máxima disponibilidade das aplicações, sistemas e redes que suportam os processos críticos de negócio dos seus clientes. Com mais de 120 clientes em todo o mundo, a Mainroad prestou em 2013 serviços aos seus clientes em quatro continentes, a partir dos seus escritórios em Lisboa, Porto e Madrid. Preservando a tendência de crescimento manifestada ao longo do ano, a Mainroad aumentou as suas encomendas mais de 5% entre 2012 e 2013.

Em 2013, a Bizdirect manteve a sua posição de liderança na entrega de soluções multimarca de IT e gestão de contratos de licenciamento de *software* corporativo. As áreas estratégicas desenvolvidas em 2013 reforçaram o seu posicionamento no mercado como um *player* especializado na integração de soluções de *software* da Microsoft e *software asset management consulting*. Apesar do ambiente macroeconómico ter permanecido desafiante, a empresa reforçou, entre 2012 e 2013, as suas Receitas de Serviços em 14,3%.

#### Indicadores Operacionais

INDICADORES OPERACIONAIS	4T12	4T13	$\Delta$ 13/12	3T13	q.o.q.	2012	2013	$\Delta$ 13/12
Receitas Serviços IT/Colaborador <sup>(1)</sup> ('000 euros)	35,8	31,4	-12,3%	32,9	-4,6%	139,3	136,5	-2,0%
Vendas Equipamento em % Vol. Negócios	18,8%	21,6%	2,8pp	24,0%	-2,5pp	21,7%	20,7%	-1,0pp
Vendas Equipamento/Colaborador <sup>(2)</sup> ('000 euros)	162,7	179,3	10,2%	218,7	-18,0%	960,4	725,6	-24,4%
EBITDA/Colaborador ('000 euros)	7,5	5,9	-22,0%	5,3	9,9%	19,9	21,5	8,3%
Colaboradores	641	675	5,3%	683	-1,2%	641	675	5,3%

(1) Excluindo colaboradores dedicados a Vendas de Equipamento; (2) Bizdirect.

As Receitas de Serviço de IT por colaborador alcançaram, em 2013, 136,5 mil euros, 2,0% abaixo de 2012. Apesar das Receitas de Serviço terem aumentado 6,9%, não foi suficiente para superar o aumento de 5,3% registado no número de colaboradores. Motivado pela evolução bastante positiva ao nível do EBITDA, o EBITDA por colaborador situou-se em 21,5 mil euros, aumentando 8,3% quando comparado com 2012.

As Vendas de Equipamento como percentagem do Volume de Negócios diminuíram de 21,7% para 20,7%, em virtude da evolução das Vendas de Equipamento na Bizdirect.



## Indicadores Financeiros

Milhões de euros								
SSI CONSOLIDADO - DEM. RESULTADOS	4T12	4T13	Δ 13/12	3T13	q.o.q.	2012	2013	Δ 13/12
Volume de Negócios	26,9	25,8	-4,1%	28,2	-8,7%	103,8	109,6	5,5%
Receitas de Serviço	21,8	20,2	-7,4%	21,4	-5,8%	81,3	86,9	6,9%
Vendas de Equipamento	5,0	5,6	10,2%	6,8	-18,0%	22,6	22,7	0,5%
Outras Receitas	0,7	0,8	20,6%	1,4	-43,4%	1,5	2,7	82,1%
Custos Operacionais	22,7	21,9	-3,5%	26,0	-15,7%	93,3	97,3	4,3%
Custos com Pessoal	6,9	8,1	17,1%	8,9	-9,3%	30,7	34,5	12,3%
Custos Comerciais <sup>(1)</sup>	5,1	5,3	2,3%	7,1	-25,8%	23,7	23,1	-2,7%
Outros Custos Operacionais <sup>(2)</sup>	10,7	9,3	-13,0%	10,0	-7,3%	38,8	40,4	4,0%
EBITDA	4,8	4,0	-17,9%	3,6	8,6%	12,0	14,4	19,2%
Margem EBITDA (%)	18,0%	15,4%	-2,6pp	12,9%	2,5pp	11,6%	13,1%	1,5pp
CAPEX Operacional <sup>(3)</sup>	3,2	2,8	-12,7%	1,3	120,2%	4,9	6,9	-
CAPEX Operacional como % Vol. Negócios	11,9%	10,9%	-1,1pp	4,5%	6,4pp	4,7%	6,3%	1,5pp
EBITDA-CAPEX Operacional	1,6	1,2	-28,3%	2,4	-51,0%	7,2	7,5	4,9%
CAPEX Total	3,2	2,8	-12,8%	1,3	120,1%	14,9	7,3	-51,3%

(1) Custos Comerciais = Custos das Mercadorias Vendidas + Custos de Marketing e Vendas; (2) Outros Custos Operacionais = Serviços Subcontratados + Despesas Gerais e Administrativas + Provisões + Outros Custos; (3) CAPEX Operacional exclui Investimentos Financeiros.

## Volume de Negócios

O Volume de Negócios continuou a beneficiar da expansão internacional das empresas da SSI, crescendo 5,5% em 2013, para 109,6 milhões de euros, devido ao crescimento das Receitas de Serviço, que aumentaram de 81,3 milhões de euros para 86,9 milhões de euros, o que representa um acréscimo de 6,9% face ao mesmo período do ano passado. As Vendas de Equipamento foram relativamente estáveis, aumentando 0,5% face a 2012, uma clara recuperação se considerarmos o desempenho dos últimos trimestres.

## Custos Operacionais

Os Custos Operacionais aumentaram 4,3% em relação a 2012, para 97,3 milhões de euros, influenciados pelo aumento de Custos com Pessoal e Outros Custos Operacionais. Os Custos com Pessoal aumentaram 12,3%, para 34,5 milhões de euros, fruto de um aumento do número de colaboradores com vista a suportar o maior nível de atividade das suas subsidiárias, especialmente a WeDo Technologies. Os Outros Custos Operacionais aumentaram 4,0%, face ao ano anterior, para 40,4 milhões de euros, impactados, principalmente, pelo nível dos custos de subcontratação, alinhado com o aumento da atividade internacional.

Os Custos Comerciais registaram 23,1 milhões de euros, 2,7% abaixo do ano passado, consequência do menor nível de Custos das Mercadorias Vendidas.

## EBITDA

O EBITDA manteve uma evolução positiva, impulsionada pelo crescimento das Receitas de Serviço, que mais do que compensou o maior nível de Custos Operacionais. Entre 2012 e 2013, o EBITDA da SSI aumentou 19,2%, alcançando 14,4 milhões de euros.

A margem EBITDA atingiu 13,1%, 1,5pp acima de 2012, beneficiando do aumento do peso das Receitas de Serviço no Volume de Negócios.

## EBITDA-CAPEX Operacional

Devido ao desempenho do EBITDA e do CAPEX Operacional, o EBITDA-CAPEX Operacional da SSI registou 7,5 milhões de euros, aumentando 4,9% quando comparado com os 7,2 milhões de euros alcançados em 2012.

### 3. Principais Desenvolvimentos Corporativos no 4T13

#### Participação Qualificada da Goldman Sachs

Em 23 de outubro de 2013, a Goldman Sachs Inc. informou à Sonaecom ter completado, a 18 de outubro, uma participação qualificada de 2,12% no seu capital, correspondente a 7.780.349 ações e direitos de voto.

#### Anúncio preliminar de lançamento de Oferta Pública de Aquisição de ações próprias

Em 29 de outubro de 2013, a Sonaecom tornou pública a decisão do seu Conselho de Administração de lançar uma Oferta Pública de Aquisição Parcial e Voluntária de aquisição de um máximo de 88.479.803 ações próprias, representativas de 24,16% do seu capital social.

Aos acionistas da Sonaecom foi, assim, concedida a opção de alienar, em condições de igualdade, as suas ações da Sonaecom, por contrapartida da entrega das 37.489.324 ações ZON OPTIMUS detidas diretamente que, não sendo necessárias à prossecução da atividade da Sonaecom, permitiram a exposição direta dos acionistas à ZON OPTIMUS.

A Sonaecom ofereceu um preço global equivalente a €2,45 por ação Sonaecom, composto por entrega de ações ZON OPTIMUS e de um montante remanescente em dinheiro, se aplicável. Para efeitos da determinação da relação de troca entre as ações Sonaecom e as ações ZON OPTIMUS, foi estabelecido um preço de €5,08 por ação ZON OPTIMUS.

#### Assembleia Geral Extraordinária de Acionistas

Em 18 de novembro de 2013, em Assembleia Geral Extraordinária de Acionistas, o ponto único da ordem de trabalhos foi aprovado por maioria de 99,31% dos direitos de voto representados. O ponto único da ordem de trabalhos consistia em deliberar sobre a redução do atual capital social no montante correspondente ao produto do número de ações da Sociedade adquiridas no âmbito da Oferta Pública de Aquisição Geral e Voluntária de Ações Próprias, pela importância de 2,45 euros, por extinção das ações próprias adquiridas e redução do valor nominal das restantes ações da Sociedade, com a finalidade de libertar os fundos necessários à concretização da Oferta, alterando os números 1 e 2 do art.º 5.º dos Estatutos, em conformidade

## 4. Eventos Subsequentes

### Anúncio sobre Transação efetuada por Partes Relacionadas da Sonaecom

Em 23 e 24 de janeiro de 2014, nos termos previamente autorizados pela Comissão de Mercado de Valores Mobiliários, CMVM, a Sonae - SGPS, S.A. (Sonae) adquiriu, em operação realizada fora de Bolsa, um total de 1.454.134 ações da Sonaecom a Administradores e Partes Relacionadas da Sonaecom.

A consideração desta aquisição foi determinada e estabelecida em 20 de fevereiro de 2014, a data do apuramento de resultados da Oferta Pública, pelo mesmo valor pago aos acionistas que aceitaram a Oferta. Após esta operação, a Sonae passou a deter, diretamente, 78.133.508 ações e, indiretamente, 194.063.119 ações representativas do capital social e direitos de voto da Sonaecom, equivalentes a uma participação total de 272.196.627 ações.

### Anúncio sobre resultados de Oferta Pública de Aquisição de Ações Próprias

Em 5 de fevereiro de 2014, a Sonaecom publicou a decisão de lançar uma Oferta Pública, Geral e Voluntária de Aquisição de Ações Próprias representativas do capital social da Sonaecom.

A Oferta foi geral e voluntária, sendo o Oferente obrigado a adquirir a totalidade das ações objeto da oferta que foram, até ao final do respetivo período da Oferta, objeto de aceitação válida pelos destinatários da Oferta.

O período da Oferta, durante o qual foram recebidas as Ordens de Venda, decorreu ao longo de duas semanas, tendo início em 6 de fevereiro e término em 19 de fevereiro de 2014.

Em 20 de fevereiro de 2014, foram apurados os resultados da Oferta. O nível de aceitação atingiu 62%, correspondendo a 54.906.831 ações da Sonaecom. Na sequência deste resultado, o Euronext Lisbon anunciou a exclusão da Sonaecom do PSI-20 a partir de 24 de fevereiro de 2014.

A liquidação física e financeira da Oferta ocorreu no dia 25 de fevereiro de 2014, sendo a consideração da Oferta composta por 26.476.792 ações representativas do capital social da ZON OPTIMUS e por 19.631 euros em numerário.

Na sequência da Oferta, a Sonaecom passou a deter 11.012.532 ações representativas do capital social da ZON OPTIMUS, correspondentes a uma participação de 2,14%.

### Participação Qualificada da Goldman Sachs

Em 28 de fevereiro de 2014, a Goldman Sachs Inc. comunicou à Sonaecom a redução da sua participação qualificada desde 25 de fevereiro de 2014, de 2,12% para 0,79% do seu capital social, correspondente a 2.881.353 ações e direitos de voto.

### Transação de Dirigentes

A Sonae-SGPS, S.A. informou a Sonaecom acerca da aquisição de ações representativas do capital social e direitos de voto da Sonaecom entre os dias 24 de fevereiro e 7 de março de 2014. Na sequência destas aquisições, a Sonae-SGPS, S.A. passou a ser titular, diretamente, de 79.097.818 ações, continuando a ser-lhe adicionalmente imputáveis os direitos de voto relativos a 194.063.119 ações da Sonaecom, detidas pela sua subsidiária Sonae Investments BV.

## 5. Anexo

### 5.1. Demonstração de Resultados Consolidados

Milhões de euros

DEM. RESULTADOS CONSOLIDADOS	4T12 <sup>(R)</sup>	4T13	Δ 13/12	3T13	q.o.q.	2012 <sup>(R)</sup>	2013	Δ 13/12
Volume de Negócios	26,1	30,2	15,9%	29,3	3,2%	104,3	117,0	12,1%
Receitas de Serviço	19,7	22,1	12,6%	20,7	6,9%	72,1	83,9	16,4%
Vendas de Equipamento	6,4	8,1	25,9%	8,5	-5,7%	32,2	33,1	2,5%
Outras Receitas	1,0	1,0	-2,1%	1,8	-46,4%	2,0	3,5	72,5%
Custos Operacionais	28,6	27,1	-5,2%	29,5	-8,2%	111,5	113,8	2,1%
Custos com Pessoal	12,0	10,8	-9,5%	10,9	-0,9%	42,6	43,3	1,6%
Custos Comerciais <sup>(1)</sup>	5,5	6,3	14,5%	8,7	-28,4%	28,7	28,4	-1,3%
Outros Custos Operacionais <sup>(2)</sup>	11,1	10,7	-3,7%	9,9	8,8%	40,1	42,9	6,9%
EBITDA	21,0	0,7	-96,8%	19,7	-96,6%	103,5	71,7	-30,8%
EBITDA do portefólio <sup>(3)</sup>	-1,6	3,3	-	1,5	121,7%	-5,1	5,9	-
MEP <sup>(4)</sup>	-0,4	-2,7	-	1,9	-	0,0	-0,5	-
Operações Descontinuadas <sup>(5)</sup>	22,9	0,0	-100,0%	16,2	-100,0%	108,6	66,2	-39,0%
Margem EBITDA do portefólio (%)	-6,0%	11,0%	17,0pp	5,1%	5,9pp	-4,9%	5,1%	9,9pp
Depreciações e Amortizações	5,6	1,4	-75,2%	2,2	-35,0%	14,1	6,6	-53,0%
EBIT	15,4	-0,7	-	17,5	-	89,4	65,0	-27,3%
Resultados Financeiros	-4,0	37,6	-	11,6	-	-13,9	42,6	-
Proveitos Financeiros	0,7	33,6	-	15,5	116,7%	2,6	49,7	-
Custos Financeiros	4,7	-4,0	-	3,9	-	16,5	7,1	-57,1%
EBT	11,3	36,8	-	29,1	26,7%	75,4	107,6	42,7%
Impostos	0,2	-1,1	-	-0,9	-27,0%	0,0	-3,9	-
Resultado Líquido	11,5	35,7	-	28,2	26,7%	75,4	103,8	37,6%
Atribuível ao Grupo	11,5	35,8	-	28,2	26,9%	75,4	103,8	37,7%
Atribuível a Interesses Sem Controlo	0,0	-0,1	-	0,0	-	0,0	-0,1	-

(1) Custos Comerciais = Custos das Mercadorias Vendidas + Custos de Marketing e Vendas; (2) Outros Custos Operacionais = Serviços Subcontratados + Despesas Gerais e Administrativas + Provisões + Outros Custos; (3) Inclui os negócios integralmente consolidados pela Sonaecom; (4) Inclui a participação de 50% na Unipress, a participação de 50% na Infosystems, a participação de 45% na SIRS e, desde o final de agosto de 2013, a participação de 50% na ZOPT; (5) Inclui o contributo da Optimus até à concretização da fusão entre a ZON e a Optimus, i.e., até ao final de agosto de 2013; (R) Os valores foram reexpressos, de modo a refletir a estrutura da Sonaecom, SGPS, S.A. após a concretização da fusão entre a ZON e a Optimus.

## 5.2. Balanço Consolidado

Milhões de euros	4T12	4T13	Δ 13/12	3T13	q.o.q.	2012	2013	Δ 13/12
<b>BALANÇO CONSOLIDADO</b>								
Total Ativo Líquido	1.898,9	1.227,1	-35,4%	1.195,2	2,7%	1.898,9	1.227,1	-35,4%
Ativos Não Correntes	1.583,2	767,3	-51,5%	935,3	-18,0%	1.583,2	767,3	-51,5%
Ativos Fixos Tangíveis e Intangíveis	960,5	22,2	-97,7%	19,5	13,5%	960,5	22,2	-97,7%
Goodwill	518,0	28,4	-94,5%	29,6	-4,0%	518,0	28,4	-94,5%
Investimentos	1,2	711,4	-	880,6	-19,2%	1,2	711,4	-
Impostos Diferidos Ativos	101,1	5,2	-94,9%	5,5	-6,0%	101,1	5,2	-94,9%
Outros	2,4	0,0	-98,3%	0,0	0,0%	2,4	0,0	-98,3%
Ativos Correntes	315,7	459,8	45,6%	259,9	76,9%	315,7	459,8	45,6%
Clientes	144,9	36,4	-74,9%	29,6	23,0%	144,9	36,4	-74,9%
Liquidez	61,7	188,0	-	197,8	-4,9%	61,7	188,0	-
Outros	109,0	235,3	115,8%	32,5	-	109,0	235,3	115,8%
Capital Próprio	1.083,2	1.136,8	4,9%	1.102,6	3,1%	1.083,2	1.136,8	4,9%
Atribuível ao Grupo	1.082,9	1.136,5	5,0%	1.102,3	3,1%	1.082,9	1.136,5	5,0%
Interesses Sem Controle	0,4	0,3	-30,4%	0,3	-16,6%	0,4	0,3	-30,4%
Total Passivo	815,6	90,3	-88,9%	92,6	-2,5%	815,6	90,3	-88,9%
Passivo Não Corrente	296,0	29,3	-90,1%	31,3	-6,5%	296,0	29,3	-90,1%
Empréstimos Bancários	196,2	24,8	-87,4%	25,7	-3,4%	196,2	24,8	-87,4%
Provisões para Outros Riscos e Encargos	43,7	3,1	-93,0%	4,3	-28,1%	43,7	3,1	-93,0%
Outros	56,1	1,4	-97,4%	1,4	2,4%	56,1	1,4	-97,4%
Passivo Corrente	519,6	61,0	-88,3%	61,2	-0,4%	519,6	61,0	-88,3%
Empréstimos Bancários	187,2	1,0	-99,5%	3,7	-72,7%	187,2	1,0	-99,5%
Fornecedores	168,8	21,8	-87,1%	18,1	20,6%	168,8	21,8	-87,1%
Outros	163,7	38,2	-76,6%	39,5	-3,3%	163,7	38,2	-76,6%
CAPEX Operacional <sup>(1)</sup>	3,6	3,4	-4,7%	1,4	142,2%	5,8	7,9	36,5%
CAPEX Operacional como % Vol. Negócios	13,9%	11,4%	-2,5pp	4,9%	6,6pp	5,5%	6,7%	1,2pp
CAPEX Total	3,6	3,4	-4,8%	1,4	142,2%	15,8	8,3	-47,5%
EBITDA-CAPEX Operacional	-5,2	-0,1	97,6%	0,1	-	-10,9	-2,0	82,0%
Dívida Bruta	376,5	25,9	-93,1%	29,5	-12,0%	376,5	25,9	-93,1%
Dívida Líquida	251,2	-162,1	-	-168,3	3,7%	251,2	-162,1	-

(1) CAPEX Operacional exclui Investimentos Financeiros.  
Nota: A informação de 2012 e 2013 foi reexpressa de forma a consolidar, pelo método de equivalência patrimonial, a participação de 50% na Unipress, a participação de 50% na Infosystems e a participação de 45% na SIRS.

## 5.3. FCF Alavancado

Milhões de euros	4T12 <sup>(R)</sup>	4T13	Δ 13/12	3T13	q.o.q.	2012 <sup>(R)</sup>	2013	Δ 13/12
<b>FREE CASH FLOW ALAVANCADO</b>								
EBITDA-CAPEX Operacional pro-forma <sup>(1)</sup>	-3,1	-0,1	96,0%	1,2	-	-2,3	3,0	-
Varição de Fundo de Maneio	-0,3	-8,5	-	-1,9	-	-4,4	-8,4	-92,8%
Items não Monetários e Outros	1,9	-0,1	-	-0,8	90,0%	3,8	-0,6	-
Cash Flow Operacional	-1,6	-8,7	-	-1,5	-	-2,9	-6,0	-105,1%
Investimentos	0,0	0,0	100,0%	115,0	-100,0%	-6,0	113,8	-
Ações Próprias	0,0	0,0	-	0,0	-	-3,4	-2,5	26,1%
Resultados Financeiros	1,5	1,0	-32,0%	10,3	-90,2%	-2,8	16,5	-
Impostos	-0,5	-0,8	-65,3%	-1,2	34,3%	-0,6	-3,2	-
FCF <sup>(2)</sup>	-0,6	-8,5	-	122,5	-	-15,7	118,6	-


(1) O EBITDA-CAPEX Operacional pro-forma não exclui os saldos e transações com a Optimus; (2) FCF após Custos Financeiros e antes de Fluxos de Capitais e Custos de Emissão de Empréstimos. O FCF é calculado com base num EBITDA-CAPEX Operacional pro-forma e não inclui dividendos entre empresas do grupo; (R) Os valores foram reexpressos, de modo a refletir a estrutura da Sonaecom, SGPS, S.A. após a concretização da fusão entre a ZON e a Optimus.

## ADVERTÊNCIAS

Este documento pode conter informações e indicações futuras, baseadas em expectativas atuais ou em opiniões da gestão. Indicações futuras são indicações que não são factos históricos.

Estas indicações futuras estão sujeitas a um conjunto de fatores e de incertezas que poderão fazer com que os resultados reais difiram materialmente daqueles mencionados como indicações futuras, incluindo, mas não limitados, a alterações na regulação do setor das telecomunicações, condições económicas e alterações da concorrência. Indicações futuras podem ser identificadas por palavras tais como "acredita", "espera", "antecipa", "projeta", "pretende", "procura", "estima", "futuro" ou expressões semelhantes.

Embora estas indicações reflitam as nossas expectativas atuais, as quais acreditamos serem razoáveis, os investidores e analistas e, em geral, todos os utilizadores deste documento, são advertidos de que as informações e indicações futuras estão sujeitas a vários riscos e incertezas, muitos dos quais difíceis de antecipar e para além do nosso controlo, e que poderão fazer com que os resultados e os desenvolvimentos difiram materialmente daqueles mencionados em, ou subentendidos, ou projetados pelas informações e indicações futuras. Todos são advertidos a não dar uma inapropriada importância às informações e indicações futuras. Não assumimos nenhuma obrigação de atualizar qualquer informação ou indicação futura.



Relatório disponível no *website* da Sonaecom  
[www.sonae.com](http://www.sonae.com)

Contacto para os Investidores

Carlos Alberto Silva  
Responsável de Relação com Investidores  
[carlos.alberto.silva@sonae.com](mailto:carlos.alberto.silva@sonae.com)  
Tel: +351 93 100 24 44

A Sonaecom SGPS está admitida à negociação na Euronext Stock Exchange.  
Informação sobre a sociedade pode também ser consultada na Reuters através do símbolo "SNC.LS" e na Bloomberg através do símbolo "SNC.PL".

Sonaecom SGPS, SA  
Rua Henrique Pousão, 432 - 2º  
4460-841 Senhora da Hora  
Portugal