

Sonaecom - SGPS, SA
Rua Henrique Pousão 432 7º Piso
4460-841 Senhora da Hora
Portugal

Telefone (+351) 93 100 20 00
Fax (+351) 93 100 22 34
www.sonae.com



COMUNICADO FACTO RELEVANTE

SONAECOM - S.G.P.S., S.A.

Sociedade Aberta

Sede: Lugar do Espido, Via Norte, Maia

Pessoa Colectiva : 502028351

Matriculada na Conservatória de Registo Comercial da Maia sob o número 45466

Capital Social 226.250.000 euros

Novis reforça a sua posição no mercado português de Telecomunicações

NOVIS CHEGA A ACORDO PARA AQUISIÇÃO DE KPNQwest PORTUGAL

Lisboa, 23 de Abril de 2004 – A Novis, o operador de rede fixa da Sonaecom (56,7%) e da France Telecom (43,3%), anuncia hoje que chegou a um acordo definitivo para a aquisição da KPNQwest Portugal.

Para Luís Reis, administrador executivo da Sonaecom com as responsabilidades pelos negócios de Telecomunicações Fixas, Internet e Multimedia, “este acordo enquadra-se perfeitamente na estratégia da Novis porque nos permite reforçar de imediato a nossa posição no mercado empresarial, o nosso segmento estratégico. A KPNQwest Portugal detém uma carteira de clientes muitíssimo interessante, uma excelente gama de serviços de acesso à Internet, Housing e Hosting, com reconhecida qualidade, e uma equipa altamente especializada e experiente neste segmento de mercado. Não tenho dúvidas de que, em conjunto, estamos já a marcar de forma bem forte a nossa posição na consolidação do mercado das telecomunicações fixas em Portugal”.

A KPNQwest Portugal actua essencialmente na prestação de serviços de Internet e de Hosting vocacionados para o mercado empresarial e de *wholesale*, com base numa infra-estrutura de rede alugada, pelo que será possível uma rápida migração para a infra-estrutura de rede da Novis. Previstas estão igualmente acções de desagregação do lacete local que permitam a ligação directa dos clientes da KPNQwest Portugal à rede da Novis.

Para David Antunes, CEO da KPNQwest Portugal, “estamos muito satisfeitos com este acordo, uma vez que representa uma oportunidade tangível para aumentar a competitividade da nossa oferta, tendo por base a mais avançada e poderosa infra-estrutura de telecomunicações. Com a Novis, os nossos Clientes terão acesso a serviços de telecomunicações mais abrangentes, nomeadamente no que respeita à voz fixa e às redes privadas, ao mesmo tempo que lhes será garantida a manutenção dos mais elevados níveis de qualidade. Adicionalmente, este acordo vem trazer novas oportunidades de carreira para a nossa equipa, que irá integrar o Líder dos operadores alternativos em Portugal.”

Detalhes da transacção

O acordo agora estabelecido prevê o pagamento máximo de 11,5 milhões de euros. A aquisição, além de reforçar a posição competitiva da Novis nos seus segmentos estratégicos, e portanto o seu volume de receitas, permite sinergias com impactos significativos na redução dos custos operacionais globais. A Novis, que já hoje apresenta resultados operacionais positivos, conseguirá assim melhorar significativamente a sua performance económica e financeira nomeadamente ao nível de EBITDA, Resultados Líquidos e FCF.

A KPNQwest PORTUGAL

A KPNQwest Portugal está focada na disponibilização de serviços de Internet aos segmentos Corporate e PME's. Detém uma sólida carteira de Clientes de elevado valor, aos quais disponibiliza serviços de acesso dedicado à Internet, redes de dados, ADSL, dial-up, bem como alojamento de servidores e sites web. A empresa conta com uma estrutura leve, com 42 colaboradores e não detém infra-estrutura de rede própria. A actual equipa da KPNQwest Portugal é integralmente absorvida pela Novis, transitando David Antunes, actual CEO da KPNQwest Portugal, para a Comissão Executiva da Novis.

Em 2003, a KPNQWEST Portugal gerou receitas de 12,7 milhões de euros, apresentou 2,7 milhões de euros de resultados operacionais, cerca de 1,5 milhões de euros de resultados líquidos e aproximadamente 2,5 milhões de euros de Cash Flow Operacional (EBITDA-CAPEX). A 31 de Março 2003, a KPNQwest Portugal não tinha endividamento e a sua liquidez ascendia a 1,7 milhões de euros.

Novis

Entre os operadores alternativos, a Novis lidera o mercado fixo de Voz, internet e Dados, sendo o maior operador em número de Clientes. Com menos de 200 colaboradores no final de 2003, a Novis detinha as maiores quotas de mercado de voz nos seus segmentos estratégicos: 12% do mercado total de SoHo e 11% das PME's. No segmento residencial, a Novis alcançou a liderança nos operadores alternativos, com um quota de mercado de 6% do mercado total e com mais de 209.000 Clientes activos. A Novis possui a mais capilar e moderna rede própria nacional de fibra óptica, transmissão e infra-estrutura IP.

Em 2003, a Novis registou 153 milhões de euros de receitas e EBITDA positivo no último trimestre do ano.

Sonaecom

A Sonaecom gere e controla um conjunto de empresas que actuam em 4 áreas de negócio principais: Telecomunicações Móveis, Telecomunicações Fixas, Media & Internet e Software & Sistemas de Informação.

Em 2003, a Sonaecom gerou 838 milhões de euros de receitas, EBITDA de 146 milhões de euros (margem de 17%), 35 milhões de euros de Free Cash Flow e empregava 2332 pessoas no final do ano.

A Sonae SGPS detém 83% do capital da Sonaecom e os restantes 17% estão dispersos em bolsa. A Sonae SGPS é o maior Grupo privado não financeiro português e apresenta um portfólio de negócios diversificado. Para além dos seus negócios na área das telecomunicações, a Sonae SGPS lidera em Portugal sectores como o retalho ou a gestão de centros comerciais. A nível mundial, a Sonae é o segundo maior produtor de aglomerados de madeira.

France Telecom

Sendo um dos maiores operadores mundiais de telecomunicações, a FT é o parceiro estratégico da Sonae na Optimus (20%), Novis (43%), Mainroad (43%) e no Clix (43%), desempenhando um papel crucial ao nível técnico, tanto no planeamento e construção de infra-estruturas, como ao nível do desenvolvimento técnico da oferta. Membros da FT fazem parte dos conselhos de administração da Optimus, Novis e Clix.

Departamento de Relações com Investidores da Sonaecom
Contacto : 00 351 93 100 2270 / investor.relations@sonae.com